

Satisfying Life & Work

関わる人すべてに幸せをお届けします。

社員の高い能力による最高のサービス提供を行う

財務・会計・税務コンサルティングのプロフェッショナル集団

それが「JGA税理士法人」です。

代表社員/税理士
原島 茂雄
Harashima Shigeo



「1人でも多くのお客様に喜んでいただけるサービスを提供すること」を創業理念とし、2006年にJGA税理士法人の母体となるはらしま会計事務所を設立。業務範囲に制限を設けないクライアントの立場にたった細やかな対応により、個人事業から上場企業まで幅広く財務・会計・税務のコンサルティングを行っている。2010年からの変革期には、世界で活躍できる可能性があると一念発起。2013年にはタイ法人を設立し、日本とタイの両面からクライアントをサポートしている。専門領域は、経営コンサルティング、インバウンド支援、国際税務コンサルティング、IPOサポートなど多岐にわたる。

税理士業界が変遷する中、国際ビジネスのみが残された最後の領域であると考え、税理士法人時代から国際ビジネスに長く携わる。国際ビジネスには日本と現地の両面性があり、現地に駐在しなければクライアントにベストプラクティスの提案(笑顔にする提案)ができないと考え、2012年にメキシコに渡り、現地コンサルティングファームの立ち上げを行う。メキシコ、タイ、インドネシアでの現地実務を経験した後、日本に帰国し、日本と各国の両面からクライアントをサポートしている。専門領域は、経営コンサルティング、インバウンド支援、国際税務コンサルティング、社内DX化など多岐にわたる。



代表社員/税理士
片瀬 陽平
Katase Yohei

+Future

「未来」をつくる税理士法人

JGA 税理士法人

JGA JAPAN OFFICE

● JAPAN OFFICE

〒150-0011
東京都渋谷区東1-27-7 渋谷東KMビル3階
TEL 03-6303-1771
FAX 03-6303-1772
Email info@jga-tax.jp
WebSite <https://jga-tax.jp>



● THAI OFFICE (J Glocal Accounting Co.,Ltd.)

10/183 The Trendy Building, 24 Floor, Room 2402, Sukhumvit
Soi 13, Klongtoey-Nua, Wattana, Bangkok 10110 Thailand
TEL +66 (0)2-168-6225
FAX +66 (0)2-168-6224
E-mail info@jga.asia
WebSite <https://jga.asia>



JGA 税理士法人

JGA JAPAN OFFICE

Member profile

Philosophy

つくりたいのはお客様の未来 進化するマーケットイン

私たちは「プロフェッショナル集団」として、自らの事業領域に制限を設けません。

クライアントニーズに対し常に当事者意識を持つことで、
専門領域にとらわれない「最良の一手」を打つことが可能となります。

クライアントニーズは今、ものすごい速さで進化しています。

私たちは覚悟を決めてクライアントと共に生きていく。

クライアントの未来をつくるのが私たちの仕事です。

「無知の不知」からの脱却 シンプルなプロダクトアウト

クライアントから時代の変遷とともにビジネスが複雑になっていると耳にします。

ただし、私たちはビジネスがシンプルになっていると感じます。

このギャップを埋めるこそが私たちの取り組みに他なりません。

クライアント毎にサプライチェーンや業務フローを俯瞰して、
具体的な業務を組成し、最良かつシンプルな提案を行います。

国内税務 JAPAN

「過去」を診ながら、「未来」を視る。

会計上の利益はあくまでも過去の指標です、
税務会計に関するすべての業務において大切なことは「未来」を創ること。
我々の経験・専門知識により、クライアントの「未来」を創ります。

J1 | 経営計画策定

黒字化は従業員の“行動”によって達成します。

ココが ポイント!

「利益」は経営者の考えと、
従業員の行動が作ります。

～経営者～ 経営の改善

【経営計画策定】

逆算方式による中期経営計画の策定。具体的には、
KGI/KPI設定、中期経営計画、単年度予算、資金繰表
(予定表)を作成します。

～従業員～ 行動の改善

【行動計画策定】

KGI/KPIは従業員の行動と連動します。中期経営計
画の策定は、従業員の行動に落とし込むことで最大
の効力を発揮します。



J2 | 医療経営コンサルティング

意識することは網羅的な“キャッシュフロー戦略”です。

ココが ポイント!

「利益」と「キャッシュフロー」の
両面からの計画が必要です。

医療法人

【キャッシュフロー計画策定】

利益(特に節税面)とキャッシュフローの両面から、医
療法人化を検討します。MS法人設立も併せて検討
し、最適解を提案します。

個人事業

【経営計画策定】

開業時の面倒ごとを全面的にバックアップ。具体的
な経営計画(診療方針、科目、時間、場所、従業員、CF計
画に至るまで)の作成を行います。



J3 | 社内DX化

紙資料をなくしませんか? 貴社に合わせた“最適なDX化”を達成します。

ココが ポイント!

中小企業こそクラウド会計を!
今後の新制度は電子化された
会社をベースに設計されます。

クラウド会計

【経理業務の自動化】

クラウド会計の利用によって各種管理業務をワン
ストップで行うことが可能です。補助金を利用する会計シ
ステムの導入・運用なども含めて総合的に支援します。

インボイス制度 電子帳簿保存法

【最適解の提案】

インボイス制度・電子帳簿保存法においては、負担で
きるリスクの範囲を明確にし、貴社の実態に沿った最
適解を提案します。



国際税務 GLOBAL

「日本」を観ながら、「世界」を視る。

海外に進出した日系企業の利益計画を阻害する最大の要因は“税金”です。
国際課税は各国間の税金の取り合いといっても過言ではなく、
日本と各国の両面からの確認が必要です。

G1 | 移転価格ドキュメンテーション

MFとLFの作成を日本と現地の両面からサポートします。

ココが ポイント!

日本と各国の両面からの
移転価格リスクを検証する
ことが必要です。

MF作成

【マスターファイル作成】

移転価格ポリシーの設定から、グループ全体の概況情
報(構成、サプライチェーン分析、バリューチェーン分
析など)を網羅的にまとめます。

LF作成

【ローカルファイル作成】

LF作成は「値付け」のコンサルティングと同義です。
自社の値付けが税務的に問題のない値となっている
かをあらゆる角度から検証します。



G2 | インバウンド / アウトバウンド支援

時間をかけて1から設立するか、
M&Aにより購入するかなど進出方法は様々です。

ココが ポイント!

銀行口座の開設が
ボトルネックとなるため、
事前検証が重要です。

インバウンド支援

【日本への進出】

外国法人・非居住者の日本進出が非常に増えていま
すが、多くの場合、銀行口座開設で躓きます。どのよう
に法人口座を開設するかの最適解を提案します。

アウトバウンド支援

【タイ・インドネシア・メキシコなど】

進出前段階のFS作成から業務開始までの各種手続
き、及び業務開始後の管理部門サポートをワンスト
ップで、かつ、日本語でのコミュニケーションが可能と
なります。



G3 | 国際税務セカンドオピニオン

既存の税理士を変えずにご利用いただけます。

ココが ポイント!

国際税務は比較的新しい法律で
あり、昔からの税理士には
苦手な方も多いためです。

セカンドオピニオン

【必要ときに必要な情報を】

各国税務の取り扱いが日本にどのように影響するか
など、日本と各国の両面からの検証を日本語で(日本
本社側で)確認することが可能です。

税務調査対応

【プレ調査・オピニオンレターなど】

海外ビジネス部分の指摘リスクの洗い出し、実際の
調査時における考え方(オピニオンレター)のご確認
など、いろいろなシーンでご利用いただけます。

